

PROSPECCIÓN



La prospección es fundamental para una carrera exitosa en la venta de cualquier producto o servicio, así que mientras mejor lo hagas elevarás significativamente tus posibilidades de éxito

Es posible que un vendedor talentoso pueda lograr sus metas sin métodos específicos de prospección, sin embargo, serán los menos, pero para la mayoría de los vendedores es indispensable establecer los métodos y procesos específicos de prospección.

Si tu propósito es convertirte en un asesor de ventas exitoso y de largo plazo, entonces te recomiendo adquirir los conocimientos sobre la prospección.